

Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, verbesserten Wohnkomfort durch optimale Luftqualität zu schaffen. Für unsere beratungsintensiven Komponenten und die Betreuung unserer B2B Kunden suchen wir eine/n

Technischen Vertriebsaußendienst im Bereich Lüftungstechnik

Ihr Tätigkeitsbereich

- o Durch eine kompetente Betreuung und eine gute persönliche Beziehung zu Ihren Ansprechpartnern bauen Sie das Geschäft im bestehenden Kundenstamm aus
- o Sie lukrieren neue Geschäftskontakte und legen die Basis für eine langfristige Kundenbeziehung

Ihr Profil

- o Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise im Bereich HKLS
- o Sie verfügen über Berufserfahrung im Vertrieb in einer Branche mit technischem Bezug
- o Freude am Umgang mit Bauträgern, Planern und Architekten sowie Abschlussstärke zählen zu Ihren Kompetenzen
- o Als aktive Vertriebspersönlichkeit verfügen Sie über Reisebereitschaft innerhalb Österreichs.

Unser Angebot

- o Langfristige Festanstellung in einem bekannten Unternehmen für Lüftungstechnik
- o Eine gründliche Einarbeitung und die Unterstützung durch ein erfahrenes Team bei der individuellen Kundenbetreuung
- o Attraktives Package – Grundgehalt + Verkaufsprovision + Neutraler PKW zur Privatnutzung

Das Grundgehalt richtet sich nach dem KV des Metallgewerbes und beträgt brutto € 2.108,09 nach VG III, die mögliche Überzahlung richtet sich nach Ihrer beruflichen Qualifikation und Erfahrung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an office@protech.krobath.com z.H. Sylvia Schöllauf.

Sie wollen mehr über das Unternehmen erfahren? Besuchen Sie uns auf unserer Homepage unter www.protech.krobath.com.